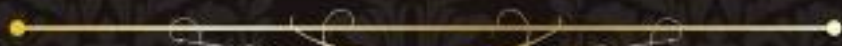
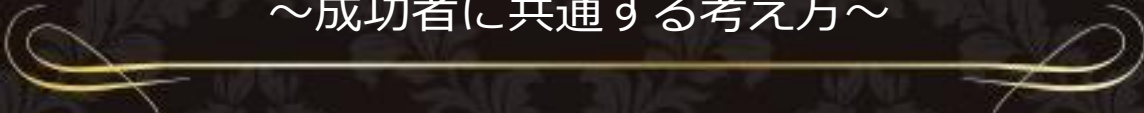




成功するための22のマインドセット



～成功者に共通する考え方～





-推奨環境-

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。できない場合は最新の AdobeReader を無料でダウンロードしてください。

<http://get.adobe.com/jp/reader/>

-著作権について-

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。

下記の点にご注意戴きご利用下さい。


このレポートの著作権は 杉原裕一 に属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートのご利用は自己責任でお願いします。このレポートの利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。



- 
- ・本講座に参加しただけでは変わらない。
 - ・そこでどう生かすか、何をするのかが重要。
 - ・人生を変えたいんだったら今までの行動を変える必要がある。
 - ・何が何でも成功するために積極的に行動をしてください。

以下、あなたができているなら良いですができていない場合は
「どうしたらできるか」を考えながら読み進めてください。

1、できない理由はできる理由で上書きせよ

- ・本業が忙しくて時間が取れない
⇒では、どうしたら時間を取ることができるのか？

できない理由はだれにでも出てきます。

しかし、そうではなくて**出来る理由を考える。**



〇〇だからできない、じゃあ●●しよう！

このように「**できない理由をできる理由で上書きする**」
というセットを作る。

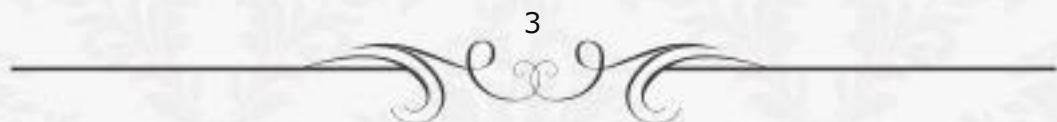
逆に言うところのセットを作らない限り絶対に先に進まない。

2、今の結果は過去の自分の選択の積み重ねでしかない

ぶっちゃけいうと、**“悪いのは全て自分のせい”**ということです。

今の自分がどうであれ自分自身が過去に選択した結果が今の自分自身である。

逆に言えば選択をしっかりしていけばどんな未来でも作れるということ
ことです。



3、「逃げ」「受け身」「寄りかかり」がある限り稼ぎ続けることはできない。

これらは一般的にはサラリーマン思考である。

- ・自分で稼ぐことをせずに会社に寄りかかっている
- ・仕事に来るまで待つ（受け身）
- ・都合が悪くなったら辞めて（逃げ）しまう

これらの精神（考え方）がある限り独立しても失敗する。

稼いでいる人は自ら考えて答えを出そうとする。

4、「ゴール」と「コース」を明確にせよ

ゴールは何か？

〇か月後に〇十万稼いでいれば〇Kなど



ゴールがぼやけているとたどり着いた後もボヤっとしている

コースを明確にする

自分はこうなりたいというイメージは持っていると思う。

しかし、その途中で困難が生じたときにどうするか？

例えば「自分は作業が遅い」と思ったときにそのままにせず


どうしたら作業が速くなるのか？

それを1つずつ考えて潰していく必要がある。

5、全てを「数値化」「具体化」せよ

あなたは 10 万円を達成するために適当にがんばっていて達成できるとおもいますか？

コンバージョン率が分かれば何品出せば売り上げがどのくらいになるのか大体は分かるはず。



なんとなく出品を重ねてなんとなく発送していたのでは目的を達成することはできない。

逆に言えば**「数値化」、「具体化」**していれば慌てることはない。

6、結果がすべて勝つまで行動

どんなに頑張っても結果が出なければ全てが無駄になるので勝つまで行動し続ける。

「できるまでやる」ただこれだけ！

7、今の自分の実力値はどうでも良い

今、いたらない部分やできないことはどうでも良い。



最終的に身につければよいだけのこと！

「やったことがないからできません」 これは**あたりまえ**のこと。

しかし、どうやったらできるかを考えて行動しない限り結果は現状と変わらない。

8、自分を大きく変えたいなら大きく行動を変えるしかない

大きく変えたいのに今までと同じことをしていてもダメ。

思考も行動も大きく変える必要がある。

大きな行動をすると**「こんなに大変なんだ」**と思う。

「怖い」そして**「不安」**である。

しかし、あなたは大きく変わる過程での不安と全く変わらない未来への不安のどちらかを取るのか？



じっくりと考えてみよう。

「無茶だろう」ということを「どうやったらできるか」必死で考えないと大きく変わることはできない。

9、広げて絞れ

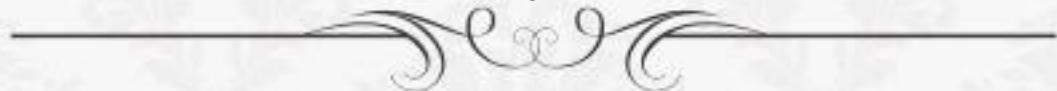
どんなビジネスでも食わず嫌いして見ないのでは伸びない。
そこから可能性がある順に絞って行動する。

絞るのは怖い、広げるのは簡単である。

しかし、ビジネスで成功している人は皆絞り込んでいる。

輸出、輸入、せどり・・・ など多くのビジネスをやっている方で、
なかなか伸びない場合は絞ること！

ebay 輸出に関しても出品する商品のカテゴリを絞ると結果が出やすい。





10、「居心地の良さ」は成長を止める

居心地が良いところでは自分自身の幅が広がっていかない。

「居心地が良い」 = 今までの延長戦しかやっていない

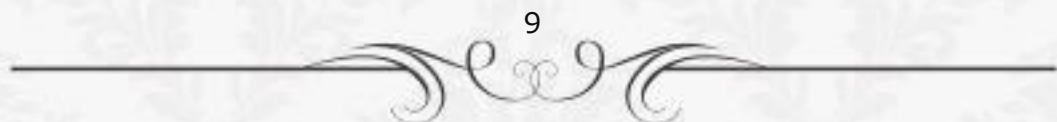
11、上手くいかないのに同じやり方をしない

子供に「宿題をきなさい」と何度言っても宿題をしない場合、あなたは同じことを言い続けますか？

どうしたら宿題をするようになるのかを考えて行動しない限り
同じことの繰り返しになってしまう。

何かを変えない限り絶対に宿題をやらない。

「どうすれば子供は宿題をやるのか？」を考える必要がある。





ビジネスもこれと一緒に上手いくやり方を絶えず考えること！

12、今すぐ行動に移そう

今すぐやらなければ価値は0（ゼロ）。

多く的人是鋭いアイデアを考えつくが実行に移さない。
思いついてもやらない。

思いついた（学んだ）のに今すぐやらなくては何の意味もない！

明日やろうはバカ野郎ということ。

13、できないのではなくやっていないだけ。あなたに出来ないことなどない！



ほとんどの場合はやっていないだけ。

やりたくないからやっていないだけ。

結果を出したいのならまずはやってみよう！

14、量は質に代わる

いきなり初めから効率よくやろうと思っても無理。

ebay の出品にしても数をこなせば劇的に早くなる。

とにかくやらないことには効率よくなる。

誰にでもできることを誰にもできないくらいやればやがて質が高まるし、ライバルにも勝てる。



15、楽観的に目標を決め、悲観的に計画を立て、楽しく行動せよ

毎月 100 万円稼げたらいいな～といった楽観的な目標は遠慮がいら
ない。(願望はいくら考えてもよい、目標はわがままに楽観的に決め
て良い。)

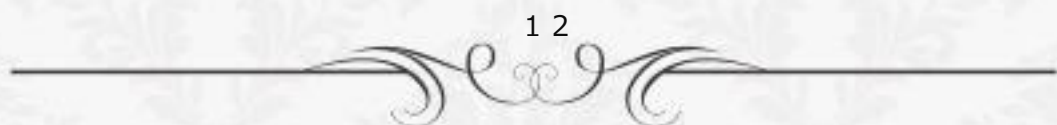
しかし、目標を達成しようと思ったら悲観的に考えて行動しない人
が多い。

例えば 100 万円稼ぎたいなら 100 万円の目標を立てていたのでは
達成することはそうない。

**100 万円達成したいなら 200 万円の目標を立ててこそようやく
100 万円に落ち着くことが多い。**

100%の結果が出ることはあまりない。

悲観的に計画を立てることで目標達成の精度が上がる。



16、「理解できない」があなたと成功者との決定的な違いである

成功者の考え方は「理解できない部分」がある。


- ・ 言っていることが良く分からない。
- ・ なんでそんな行動に出るの？

といった人と違う部分が大成功している人にはある。

例えば、

- ・ 人に会いに行くのは全て自分の利益のため。
- ・ 成功者はバサバサ物言う。
- ・ 時には冷たいなと思う部分がある。

しかし、成長するためには成功者と自分のギャップを埋めるためには成功者がなぜそのように言っているのかを理解する努力が必要。



結果を出している人が言っていることの意味が分からないときは**なぜそのように言っているのか**をよく考えよう！

自分の物差しで「**理解できない**」で終わっているとその差は縮まらない。

17、ビジネスは「やらされ仕事」ではなくあなたが選んだ仕事である

あなたがやっている ebay 輸出は誰かにやらされている仕事ですか？

いや、**あなたが選んだ仕事**のはず。

しかし、ビジネスを続けているとやらされていると勘違いしている人がすごく多い。



18、不安なのではなく知らないだけ

「不安です」、「心配です」という人が多いが、それはただ単に「知らない」だけ。

じゃあ、知ればよいということになる。

そして、どうしたら知ることができるのか？と考える。

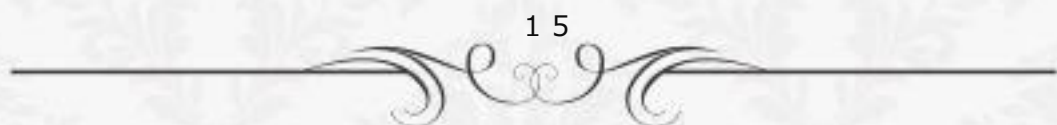
「不安」だから先が見えなくてどうしてよいか分からないので怖くなるが、実はその実態を知ればよいだけのことである。


心配性な人は「知らないだけ」と思って行動してください。

19、チャンスは「一瞬」

予想もしていないチャンスはいつ来るか分からない。

チャンスは思ってもないところからくる。





その時にチャンスを掴みに行くかそれとも逃してしまうかでその後の結果が大きく変わる。

チャンスは必ず掴みに行ってください。

20、「外側」に答えはない。全ては「内側」の問題である。

- ・ **自分が不幸なのは世の中のせいである**
- ・ **もっと時間があつたら稼げるのに**
- ・ **物凄く嫌いな同僚がいなければ自分は出世できているのに**

このように外側に答えを求めても何も変わらない。

全ては外側ではなく内側（自分自身）に答えがある。

他人を変えることはできないが**自分が変わることはできる。**

自分が変われば周りも変わる。

21、自由とは「責任」である

自由とは責任がないイメージがある。

しかし、自由な人ほど大きな案件を抱えていたり多くの人の人生を左右するほどの影響力を持っている。


要するに大きな責任を抱えている。

しっかりと責任を持つことで自由になれる。

22、とにかく目立て「空気」なるな

目立って悪いことはない。

成功者は目立つ人を見逃さない。



せっかく人生をかけて本講座に入ってきたからには質問したり、実績をあげたりしてとにかく目立つようにがんばっていただければと思います。

以上、22の考え方（マインドセット）を自分の中に身に付けて行動できれば必ず成功します。

何度も何度も（できれば毎日）読み返してください。